

Das Starterpaket im Überblick

Das dürfen Sie erwarten:

- Moderne Außenwerbeanlage
- Professionelle Schaufensterwerbung
- Unterstützung bei der Um- und Neugestaltung Ihrer Büroräume
- Prämiertes LVM-Anwendungssystem
- Training und Coaching für Sie und Ihre Mitarbeiter
- Attraktive Firmenfahrzeuge
- Farbige Anzeige in der Lokal- bzw. Regionalpresse
- Großflächen-Werbung mit Ihren Kontaktdaten
- Gestaltung und Pflege Ihrer Internetseite
- Personalisierte Kundenbriefe zur Kundenbindung
- Individuelle Agentur-Eröffnungsbroschüre
- Budget für Kundengeschenke und Veranstaltungsausstattung
- Unterstützung für Ihre Veranstaltungen
- Einarbeitung vor Ort
- Serviceunterstützung durch die zentrale Kundenbetreuung



LVM Versicherung
Kolde-Ring 21
48126 Münster
www.lvm.de



Außenorganisation



Für einen erfolgreichen Start bei der LVM

Ihr LVM-Starterpaket

Qualität ...
... Zufriedenheit
Zukunft ...
... Vertrauen



Sehr geehrte Damen und Herren,

Sie wünschen sich optimale Bedingungen für Ihre berufliche Entwicklung? Wir bieten Ihnen ausgezeichnete Perspektiven und Planungssicherheit für Ihren Erfolg.

Für Ihren erfolgreichen Start bei der LVM haben wir ein umfangreiches Paket geschnürt, das wir Ihnen in der vorliegenden Broschüre kurz vorstellen.

Wachsen Sie mit uns! Ihre Zukunft ist bei uns in guten Händen – von Anfang an. Vertrauen Sie auf einen starken Partner.

Wir freuen uns auf Sie.

Ihre LVM Versicherung

Aus Gründen der besseren Lesbarkeit wird im weiteren Verlauf die männliche Form verwendet.

In Ihrer neuen Versicherungsagentur fühlt man sich einfach wohl

Bei Tag und bei Nacht

Ihre neue LVM-Agentur kann sich sehen lassen – bei Tageslicht als auch in der Dunkelheit. Dafür sorgt die moderne Außenwerbeanlage mit energieeffizienter LED-Beleuchtung.



Die Außenwerbeanlage stellen wir Ihnen kostenfrei zur Verfügung.

Schaufensterwerbung

7 mal im Jahr gestaltet unser Dekoservice Ihr Schaufenster entsprechend den aktuellen Werbeschwerpunkten.



Die Schaufensterwerbung erhalten Sie in der Startphase kostenfrei.

Attraktive Geschäftsräume – Ihr Vorteil im Wettbewerb

Das neue Gestaltungskonzept für die LVM-Versicherungsagenturen erzielt hohe Sympathiewerte. In der modernen LVM-Bürowelt fühlen sich Ihre Kunden und Mitarbeiter wohl. In diesem Ambiente lassen sich effektive Beratungsgespräche führen.



Wir unterstützen Sie beim Umbau Ihrer Büroräume.

Großflächenwerbung mit Ihren Kontaktdaten

7 mal pro Jahr setzen Sie Werbeimpulse auf Großflächen. 7 Motive kommunizieren – abgestimmt auf Ihre Schaufensterwerbung – aktuelle Themen. So rufen Sie sich immer wieder in Erinnerung.



Es gibt extra Motive für die Startphase!

Agenturmarketing für einen erfolgreichen Start

Ihre LVM-Werbeflotte

Ob Opel Adam, BMW 1er, VW Golf, Mercedes A-Klasse, Mini oder smart – die weißen Fahrzeuge mit der professionellen Beklebung sind echte Hingucker im Straßenbild.



Wir beteiligen uns an der Leasingrate für Ihr LVM-Fahrzeug.

Mit preisgekrönter LVM-Technik alles im Griff

Das prämierte LVM-Anwendungssystem ist gewissermaßen das „zentrale Nervensystem“ Ihrer LVM-Versicherungsagentur. Sie haben rund um die Uhr online – auch mobil – Zugriff auf alle relevanten Kundendaten. Immer aktuell!



Die Hardwaregrundausrüstung stellen wir Ihnen zur Verfügung.

Individuelle Agentur-Eröffnungsbroschüre für Ihre LVM-Versicherungsagentur

Mit diesem kompakten Werbemittel bringen Sie sich bei Kunden ins Gespräch. Mit der integrierten Checkliste wecken Sie Beratungsbedarf.



Wir unterstützen Sie mit Agentur-Eröffnungsbroschüren!

Kleine Kundengeschenke erhalten die Freundschaft

Mit attraktiven Give-aways überraschen Sie Ihre Kunden oder bedanken sich für eine freundliche Empfehlung. Das attraktive Werbemittelprogramm wird ständig aktualisiert. Die Artikel subventionieren wir mit 30 Prozent.



Für Ihre Grundausrüstung erhalten Sie ein Budget für unseren LVM-Onlineshop zur freien Verfügung!

Rücken Sie in den Fokus

Kundenbindung durch Ihren Kundenbrief

Der komplett personalisierte LVM-Kundenbrief ist in der Branche einmalig! Zweimal jährlich informieren Sie damit Ihre Kunden umfassend über LVM-Produktneuheiten und bahnen so neue Beratungsgespräche an.



Mindestens 500 Kundenbriefe sind für Sie kostenfrei!

Veranstaltungen

Auf regionalen Verbrauchermessen präsentieren Sie sich einem interessierten (Fach-)Publikum. Die ideale Gelegenheit, spezifische Zielgruppen anzusprechen. Den repräsentativen Rahmen dafür erhalten Sie von uns.



Bei Ihrem Messeauftritt unterstützen wir Sie.

Bildungspyramide

Das Büro ist fertig umgebaut, der erste Einstieg in die Arbeitsmaterialien geschafft und die Kommunikation ist gestartet. Um dafür die idealen Rahmenbedingungen zu schaffen, bietet die LVM Ihnen und Ihren Mitarbeitern eine Reihe von Trainings an.



Telefonische Vertretung

Es gibt Situationen, in denen Sie für Ihre Kunden nicht persönlich erreichbar sein können. In dieser Zeit werden Sie professionell durch unsere zentrale Kundenbetreuung (ZKB) unterstützt.



Professionelle Unterstützung durch ZKB.

Optimale Unterstützung – vom ersten Tag an

Unsere maßgeschneiderte Unterstützung ist ein weiterer wichtiger Baustein Ihres Starterpakets.

Vor allem in der ersten Zeit sind Ihre wichtigsten Ansprechpartner unsere Mitarbeiter im angestellten Außendienst. Sie helfen Ihnen bei der Vorbereitung und Organisation Ihrer Startphase und arbeiten Sie und Ihre Mitarbeiter intensiv in alle Produkte und Themen der LVM ein.

Unsere Agenturtrainer unterstützen und schulen Sie mehrere Tage vor Ort in Ihrer Agentur. Hierbei hat sich unser Patenschaftskonzept hervorragend bewährt.

In den ersten Wochen machen wir Sie im Umgang mit unserer mehrfach ausgezeichneten Agentur-Software fit – am Anfang in der Direktion in Münster und dann vor Ort in Ihrer Agentur.

Wir unterstützen Sie auch durch Telefontrainings und bei der Terminvereinbarung mit Ihren Kunden.

Nach der ersten Startphase erhalten Sie in unserer speziellen Trainingsreihe für neue Agenturen wertvolle Tipps und können mit anderen neuen Agenturen Erfahrungen austauschen – aus der Praxis für die Praxis.

Wir haben für Sie bewährte Instrumente der Kundenpflege und -gewinnung sowie zielführende Coachings zusammengestellt: konsequent eingesetzt, werden Sie damit durchgesetzte LVM-Markenstärke erreichen – und diese ihrerseits weiter festigen und ausbauen.

Ihr Erfolg ist unser gemeinsames Ziel!